このたび、「月刊 森林保険通信」を創刊いたしました。

(挿絵:平田美紗子作)

王子木材緑化(株)を訪問

森林保険にご加入いただいている王子木材緑 化(株)営業本部林業部荒井部長と木暮副部長に 社有林についてお話を伺ってきました。(王子木 材緑化:王子 森林保険センター:保セ)

保セ: 社有林の概要を教えてください。

王子: 王子グループでは環境行動目標として「持 続可能な森林経営」を掲げ、森林の持つ多様な 機能の保全と資源の持続的な活用を両輪として 事業に取り組んでいます。

森林面積は、国内に民間最大となる約19万ha の社有林を有しており、そのうちの分収林を除く 17万haが森林認証(SGEC)取得森林です。

海外でも約28万haの植林地を有しており、こち らも森林認証の全山取得を目指しています。

保セ:森林保険には、どのような森林が加入して いるのですか。

王子: 社内基準を作成しており、干害や寒風害を 受けやすい新植後5年間は森林保険に加入して います。森林経営を持続する上で、経済的なリ スクを回避するために森林保険は重要な制度と 考えています。実例として、台風災害後の復旧 造林地が大規模な凍害を受けた時には、保険に よりわずかな負担で改植でき、大変助かりました。

保セ: 森林保険 のご利用あり がとうござい ます。皆様の お役に立てる よう、ますます 頑張っていき たいと思いま す。



研究者の声:儲かる林業の実現

林業経営の研究者である(研)森林総合 研究所林業研究部門林業経営 • 政策研究 領域林業システム研究室の久保山室長に 現在研究テーマにされている『儲かる林業』 についてお話を伺ってきました。(森林総 研:森研 森林保険センター:保セ)

保セ: 『儲かる林業』を実現するための課題

は何ですか?

総研:まずは、製材・加工業の インフラを整備、強化、拡大 することによって、川下の木 材需要を拡大させつつ、一

方で木材が山から川下まで 🎆 出てくる間のコスト(造林コス (総研:久保山室長) ト、路網整備コスト、伐出コスト、流通コス

トなど)を少しでも下げ、外材に負けない 競争力をつけることが必要であると考え ています。

日本の製材・加工業は外材に対する競 争力が乏しかったのですが、ここ5年間で 規模の大きな製材・加工工場が増加して おり、競争力は向上しています。

保セ:森林保険についてどう思われます か?



(保セ:阿部)

総研:森林保険の加入率が低 迷しているのは、林業収入の 低下が一因だと思います。儲 からないものに保険はかけま せん。しかし、これから『儲か る林業』を実現していくことで、 森林保険の意義は大きくなっ てくると思っています。





しつもん!

森林保険ってなんですか?

森林保険とは、「森林保険法」(昭和12年法律第25号)等に基づき、森林所有者を被保険者として、 森林についての火災、気象災(風害、水害、雪害、干害、凍害、潮害)、噴火災による損害を総合的 に補償する保険です。

森林保険は、森林所有者自らが災害に備える唯一のセーフティネットとして、林業経営の安定、 被災地の早期復旧による森林の多面的機能の発揮に大きな役割を果たしています!

国立研究開発法人森林総合研究所 森林保険センター